

PRZYKŁADOWY ARKUSZ OCENY W ZAPYTANIU O ROZWIĄZANIE RFP
A NASTĘPNIE ZAPYTANIU OFERTOWYM RFQ NA EVENT

Skład Zespołu Oceniającego:

Data:

Skala ocen: punktacja od 0,5 do 5 pkt., krok oceny co 0,5 pkt.
Uwaga: zaprezentowane poniżej kryteria i wagi dotyczące oceny merytorycznej ofert są przykładowe.
Klient ustala kryteria i ich wagi w zależności od charakterystyki eventu.

Arkusz Oceny na 1 etapie przetargu: Zapytania o Rozwiązanie RFP (maks. 5 Agencji)											
KRYTERIUM	WAGA	Agencja 1		Agencja 2		Agencja 3		Agencja 4		Agencja 5	
		Ocena (maks.5 pkt)	Ocena ważona %	Ocena (maks.5 pkt)	Ocena ważona %	Ocena (maks.5 pkt)	Ocena ważona %	Ocena (maks.5 pkt)	Ocena ważona %	Ocena (maks.5 pkt)	Ocena ważona %
CZEŚĆ MERYTORYCZNA OTRZYMANÝCH PROPOZYCJI <i>rekomendowana waga dla części merytorycznej propozycji 60%</i>	60%	uzupełnij poniżej		uzupełnij poniżej		uzupełnij poniżej		uzupełnij poniżej		uzupełnij poniżej	
Kompleksowość oferty / zgodność z Briefem	15%		0,00%		0,00%		0,00%		0,00%		0,00%
Innowacyjność i kreatywność proponowanych rozwiązań	15%		0,00%		0,00%		0,00%		0,00%		0,00%
Dopasowanie oferty do marki / celów biznesowych Klienta	15%		0,00%		0,00%		0,00%		0,00%		0,00%
Harmonogram eventu / Zarządzanie Projektem	5%		0,00%		0,00%		0,00%		0,00%		0,00%
Doświadczenie i zespół Agencji / kompetencje Agencji	10%		0,00%		0,00%		0,00%		0,00%		0,00%
Ocena ważona kryteriów części merytorycznej			0,00%		0,00%		0,00%		0,00%		0,00%
CZEŚĆ FINANSOWA OTRZYMANÝCH PROPOZYCJI <i>rekomendowana waga dla części finansowej propozycji 40%</i>	40%	uzupełnij poniżej		uzupełnij poniżej		uzupełnij poniżej		uzupełnij poniżej		uzupełnij poniżej	
Szacowana wartość projektu wg złożonych propozycji	20%		0,0%		0,0%		0,0%		0,0%		0,0%
Model finansowania stosowany przez Agencję	20%		0,0%		0,0%		0,0%		0,0%		0,0%
Ocena ważona kryteriów części finansowej			0,0%		0,0%		0,0%		0,0%		0,0%
Suma wag ocen części merytorycznej i finansowej wynosi	100%										
OCENA WAŻONA ŁĄCZNIE PO 1 ETAPIE PRZETARGU - ZAPYTANIU O ROZWIĄZANIE RFP			0,0%		0,0%		0,0%		0,0%		0,0%

Na tej podstawie następuje wybór maks. 3 Agencji do 2 etapu przetargu - czyli do Zapytania Ofertowego RFQ.

Arkusz Oceny na 2 etapie przetargu: Zapytania Ofertowego RFQ (maks. 3 Agencje)							
KRYTERIUM	WAGA	Agencja 1		Agencja 2		Agencja 3	
		Ocena (maks.5 pkt)	Ocena ważona, %	Ocena (maks.5 pkt)	Ocena ważona, %	Ocena (maks.5 pkt)	Ocena ważona, %
CZEŚĆ MERYTORYCZNA OFERT <i>rekomendowana waga dla części merytorycznej ofert 60%</i>	60%	uzupełnij poniżej		uzupełnij poniżej		uzupełnij poniżej	
Kompleksowość oferty / zgodność z Briefem	15%		0,00%		0,00%		0,00%
Innowacyjność i kreatywność proponowanych rozwiązań	15%		0,00%		0,00%		0,00%
Dopasowanie oferty do marki / celów biznesowych Klienta	15%		0,00%		0,00%		0,00%
Harmonogram eventu / Zarządzanie Projektem	5%		0,00%		0,00%		0,00%
Doświadczenie i zespół Agencji / kompetencje Agencji	10%		0,00%		0,00%		0,00%
Ocena ważona kryteriów części merytorycznej			0,00%		0,00%		0,00%
CZEŚĆ FINANSOWA OFERTY <i>rekomendowana waga dla części finansowej oferty 40%</i>	40%	uzupełnij poniżej		uzupełnij poniżej		uzupełnij poniżej	
Koszty zewnętrzne	20%		0,0%		0,0%		0,0%
Koszty wewnętrzne	10%		0,0%		0,0%		0,0%
Koszt finansowania stosowany przez Agencję	10%		0,0%		0,0%		0,0%
Ocena ważona części handlowej			0,0%		0,0%		0,0%
Suma wag ocen merytorycznej i handlowej wynosi	100%						
OCENA WAŻONA ŁĄCZNIE PO 2 ETAPIE PRZETARGU - ZAPYTANIU OFERTOWYM RFQ			0,0%		0,0%		0,0%

Na tej podstawie następuje wybór Agencji do współpracy.